

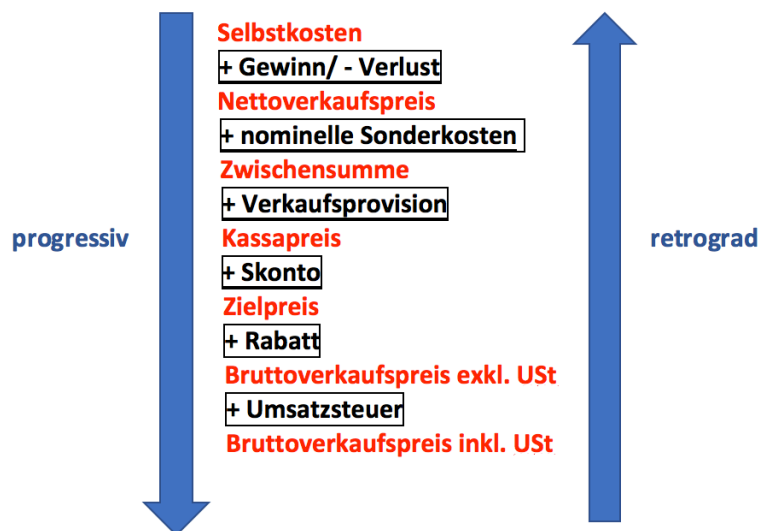


Definition:

Die **progressive Absatzkalkulation** dient der Ermittlung des Bruttoverkaufspreises einer Ware im Handel unter Berücksichtigung der Selbstkosten und der Konkurrenzsituation (Gewinn/Verlust).

Rechnungsschema: Wir rechnen von oben nach unten ↓

Schema:



Bestandteile der Kalkulation:

- a) Gewinn/Verlust: Berechnung von Hundert
- b) Nominelle Sonderkosten: Berechnung Addition
- c) Verkaufsprovision: Berechnung in Hundert
- d) Skonto: Berechnung in Hundert
- d) Rabatt: Berechnung in Hundert
- e) Umsatzsteuer: Berechnung von Hundert