



Wir unterscheiden im Wesentlichen folgende Finanzierungsphasen:

## **a) Anschubfinanzierung**

Für den Start eines Unternehmens braucht es Finanzmittel aus Förderprogrammen oder von \_\_\_\_\_, die meist aus dem privaten Umkreis des Gründers stammen.

## **b) Frühphase:**

In der Frühphase (\_\_\_\_\_) erfolgt die Erstellung eines \_\_\_\_\_ und die Entwicklung eines Prototypen (Produkt) oder eines Geschäftsmodells.

In dieser Phase ist das finanzielle Risiko am \_\_\_\_\_.

Zudem ist es \_\_\_\_\_, weil Produktionsstätten errichtet werden müssen und ein Vertrieb aufgebaut werden muss.

## **c) Wachstumsphase**

In der Wachstumsphase (\_\_\_\_\_) wird eine rasche Marktdurchdringung angestrebt. Bei Erfolg müssen die Produktions- und Verteilungsstrukturen massiv \_\_\_\_\_ werden.

## **d) Exit:**

Nach einem erfolgreichen Aufbau eines Unternehmens wird das Wagniskapital abgezogen (\_\_\_\_\_).

Dafür gibt es folgende Möglichkeiten:

- Beim \_\_\_\_\_ (IPO) werden die Anteile im Rahmen eines Börsengangs verkauft.
- Beim \_\_\_\_\_ wird die Beteiligung an Dritte verkauft.
- Beim \_\_\_\_\_ erfolgt die Übernahme durch ein anderes Unternehmen.